

**PATRICIO MÁXIMO NELSON  
CURRICULUM VITAE (CV)**

**Nombre Completo:** Patricio Máximo Nelson

**Fecha de Nacimiento:** 19 de julio, 1964

**DNI:** 17.332.826

**Experiencia Profesional:**

- Desde julio 2001 hasta hoy **Socio Ingouville & Nelson – Capacitación y Consultoría – Buenos Aires Argentina**  
Diseño, facilito y vendo programas de consultoría y entrenamiento sobre negociación, manejo de conflicto y comunicación efectiva para empresas, ONG´s, instituciones multinacionales y agencias del gobierno. Estos programas son diseñados a medida de acuerdo a las necesidades de nuestros clientes. Pueden durar desde dos horas (una presentación) a un año completo con instancias de talleres y coaching. Abordamos tanto instancias de entrenamiento de equipos comerciales, conflictos de distintos sectores dentro de una empresa, la relación con clientes y proveedores, o conflictos con la comunidad. Alguno de nuestros clientes en los últimos dos años son Banco Río (Grupo Santander), Banco Francés BBVA, Banco de Galicia, ABN AMRO Bank, BID (Washington y Buenos Aires), Easy S.A. (Cencosud), Petrobras, Panamerican Energy (British Petroleum), YPF, Techint, Tenaris University, Telefónica de Argentina S.A.. Merck Serono, Boehringer Ingelheim, Alto Paraná, Cambio Democrático (Partners for Democratic Change), Banco Mundial, y Red de Acción Política (RAP).
- Desde marzo 2007 a hoy **Profesor Titular – Programa de Negociación y Manejo de Conflicto – ESADE - Buenos Aires, Argentina**  
Enseñé negociación y manejo de conflicto en un programa de tres meses de duración.
- Desde marzo 2006 a hoy **Profesor Titular – Materia Communication Techniques – EMBA Universidad Torcuato Di Tella- Buenos Aires, Argentina**  
Enseñé la materia de comunicación y negociación a estudiantes del Excecutive MBA. .
- Dic. 2005 a febrero 2006 **Coordinador del Equipo de Facilitadores – IFC (Banco Mundial)– Bs As - Argentina**  
Lideré un equipo de cuatro consultores para diseñar un proceso de consultas públicas sobre la construcción de dos plantas pasteras (Botnia y Ence) sobre el río Uruguay. Parte del proceso consistió en entrevistas con las partes afectadas,

generar un informe sobre el conflicto, y la coordinación de dos consultas públicas (una en Montevideo y otra en Buenos Aires)..

- Desde marzo 2002 a 2005 **Profesor Titular – Negociación, Management y Estrategia – Asociación Argentina de Agencias de Publicidad - Buenos Aires, Argentina**  
Enseñé tres cursos de un semestre de duración cada uno a estudiantes de tercer año.
- Desde marzo 2002 a 2005 **Profesor Titular – Ética y Negocios – Universidad del Salvador, Lic. en Mercado de Capitales - Buenos Aires, Argentina**  
Enseñé ética y negocios a estudiantes de tercer año.
- Desde marzo 1998 a julio 2001 **Gerente – Moreno Ocampo Abogados & Consultores – Buenos Aires - Argentina.**  
Diseñé, facilité, organicé y vendí talleres sobre comportamiento organizacional, ética, prevención del fraude, negociación y manejo de conflicto. Algunos de nuestros clientes fueron Telecom (programa conjunto con la Universidad de San Andrés), Banco Mundial (Washington, DC), Aguas Argentinas, Banco Nación, Movicom, Motorola y CTi (Compañía de Teléfonos del Interior)..
- Desde marzo 1998 a dic. 2000 **Gerente – Estudio Lazzati & Asociados – Buenos Aires, Argentina**  
Vendí talleres de management para Lazzati & Asoc. Los temas incluían Liderazgo, Trabajo en equipo, Feedback 360, etc).
- 1994-1998 **Master y PhD en El Colegio de México, México DF.**

### **Educación:**

- 1997-1998 **PhD en Estudios de Asia y Africa, El Colegio de México, México D.F.**  
He completado las materias que debo cursar. No he escrito la tesis. El foco de mi estudio ha sido historia etnográfica, estudios subalternos, filosofía y estudios culturales.
- 1994-1996 **Masters Degree in Asian Studies, El Colegio de México, México D.F.**
- 1984-1987 **Bachelor of Arts, Harvard University, Cambridge, MA., EE.UU.**  
Cum Laude con honores.  
Enfaticé el estudio de filosofía política y estudios sobre la India..
- 1976-1981 **Bachillerato - Escuela Escocesa San Andrés, Olivos, Provincia de Buenos Aires, Argentina.**

### **Talleres y Cursos:**

- 2006 **Summer Forum Harvard Negotiation Insight Initiative – Boston Mass. EEUU (dos semanas de duración)**

- 2005 **Summer Forum Harvard Negotiation Insight Initiative – Boston Mass. EEUU** (dos semanas de duración)
- 2004 **Do No Harm and Reflecting on Peace Practice Project – Marshall Wallace – Buenos Aires, Argentina.** (una semana de duración)
- 2001 **Strategic Negotiation – Patrick McWhinney – Buenos Aires, Argentina.** (una semana de duración)
- 2000 **Reflecting in Action, Action Design, Boston, EE.UU.** (una semana de duración)
- Organizational Coaching, Santiago, Chile,** con diploma de la Universidad de Barcelona, España. (ocho meses de duración)
- La Danza de las Conversaciones – Julio Olalla Mayor – Newfield Network**
- La Conversación de Coaching – Marcelo Krynski –**

**Idiomas**

Inglés fluído. Conocimiento de chino, sánscrito y hindi. Noción de alemán y francés.

**Certificación:**

Certifico que la información brindada es exacta y me describe correctamente en cuanto a calificación y experiencia.



-----  
(Patricio Máximo Nelson DNI 17.332.826)

**Fecha:** 10/11/2008